

## RESUMEN AMPLIO

# La Economía Social y Solidaria y la necesidad de un ecosistema emprendedor: desafíos actuales en Brasil

### Contextualización y objetivos del trabajo

En Brasil y en varios países, la Economía Social y Solidaria (ESS) se viene presentando, en los últimos años, como una innovadora alternativa de generación de trabajo e ingresos y una respuesta a favor de la inclusión sociolaboral. Para muchos puede ser considerada también como un nuevo modelo de desarrollo, más humano, inclusivo y sostenible.

La ESS comprende una diversidad de prácticas económicas y sociales, que realizan actividades de producción de bienes, prestación de servicios, finanzas solidarias, intercambios, comercio justo y consumo solidario, etc. La ESS presenta un carácter transversal, o sea, puede movilizar diferentes áreas de la acción pública y social, ya que puede contemplar, en sus acciones, objetivos económicos (generación de trabajo e ingresos), sociales (mejora en las condiciones de sociabilidad y fortalecimiento de los lazos territoriales), políticos (creación de espacios públicos para analizar, discutir y resolver problemas), culturales (nuevos patrones de producción y de consumo) y ambientales (reeducción ambiental a favor de la sostenibilidad).

La ESS no se trata solo de un problema económico, ya que puede involucrar otras cuestiones tales como la sociabilidad en los territorios, la participación política de las personas, el grado de organización asociativa, la preservación ambiental, la afirmación de identidades culturales, etc.

Sin embargo, a pesar del potencial de la ESS, se pueden observar debilidades de orden estructural que contemplan aspectos económicos, financieros, jurídicos, contables, de acceso al crédito, al mercado y a las nuevas tecnologías, de cualificación de la mano de obra, etc.

En este sentido, se entiende que uno de los grandes desafíos para la creación, el mantenimiento y el fortalecimiento de las Empresas de Economía Solidaria (EES) es el establecimiento efectivo de un ecosistema emprendedor para la ESS. Se cree que la formación del ecosistema emprendedor para la ESS es fundamental para la emancipación de las EES. Cabe señalar que uno de los principales problemas de las EES es que la construcción del espacio emancipador o del espacio de autonomía tiene como requisito previo habilidades y recursos que no están al alcance de la mayoría de las personas que participan en estos emprendimientos. Por esta razón, no es posible una copia pura y simple de las instituciones que operan dentro del ecosistema emprendedor de las empresas tradicionales, al considerar la articulación de un conjunto de instituciones y actores que actúen a favor de la ESS,

ya que las EES poseen características específicas, con implicaciones socioeconómicas, políticas y culturales en sus territorios, diferentes de las que se pueden encontrar en las empresas tradicionales.

Así, el objetivo de este artículo es discutir el estado del arte de la construcción del ecosistema emprendedor para la ESS, dado que la formación de este “ecosistema” es un instrumento fundamental para la emancipación y el fortalecimiento de las EES. La construcción del ecosistema emprendedor solidario es una tarea compleja, marcada por muchos desafíos, particularmente cuando esta construcción está conectada a debilidades estructurales inherentes a su *modus operandi*.

### **Consideraciones metodológicas**

Estudios acerca del ecosistema aplicado a la ESS constituyen un tema en construcción y de relativa complejidad, teniendo en cuenta algunas lagunas aún existentes, que se refieren al desafío de definir y desarrollar metodologías e instrumentos de investigación capaces de captar, empíricamente, las conexiones de la “dinámica innovadora local”, marcada por “interacciones locales”, que abarcan aspectos económicos, sociales, políticos, culturales, socio institucionales, etc. En otros términos, “la comprensión de estas complejas relaciones plantea nuevas preguntas en los campos conceptual y metodológico, exigiendo instrumentos capaces de verificar y evaluar los procesos del dinamismo socioeconómico local” (Albagli & Maciel, 2004: 12).

En este sentido, las autoras proponen, como parámetros de investigación empírica, dos grandes grupos de estudios: i) estudios de casos (presentando descripciones detalladas sobre estos procesos) y ii) estudios estadísticos. En este trabajo, se optó por el primer grupo, para lograr el objetivo de comprender la dinámica de construcción del ecosistema emprendedor solidario para el caso brasileño.

La opción por esta estrategia es interesante para los objetivos de la construcción de este trabajo porque asegura la flexibilidad necesaria para la investigación exploratoria, al mismo tiempo que nos permite organizar la investigación en torno a los constructos de interés (Gil, 2008).

Al ser un estudio exploratorio, de naturaleza cualitativa, este artículo pretende responder al problema propuesto a través del detalle de informaciones no cuantificables en este momento, como la identificación de los principales actores responsables por las “interacciones locales” en la construcción del ecosistema emprendedor solidario, así como sus conexiones e influencias en la concepción de políticas públicas nacionales de ESS.

Por lo tanto, este trabajo utiliza una revisión de la bibliografía acerca de la temática en cuestión, ya sea en ámbito internacional (con énfasis en los casos europeos y de Corea del Sur), o sea en ámbito nacional (Brasil). La revisión bibliográfica internacional nos auxilió en la composición de una estructura analítica y descriptiva para pensar en la elaboración del ecosistema brasileño, aún en construcción (o, actualmente, en deconstrucción).

## Principales resultados, límites y consideraciones finales de la investigación

La formación del ecosistema emprendedor para la ESS en Brasil - un tema aún en construcción, lo que, incluso, puede revelarse como un factor limitante en la investigación, debido a la relativa ausencia de material sobre el tema - es una parte fundamental para la emancipación y el fortalecimiento de las EES, teniendo en cuenta las debilidades estructurales inherentes a su *modus operandi*.

En este sentido, se entiende como una estructura coherente de organización del proceso ecosistémico emprendedor solidario, los siguientes componentes: a) Conocimiento; b) Acceso a los mercados; c) Soporte público y fiscal para start-ups de ESS; d) Acceso al financiamiento; e) Instrumentos de apoyo a las redes y soporte mutuo y f) Desarrollo de investigación y cualificación en el área. Se reitera que es importante incluir en esta estructura la capacidad de crear indicadores de evaluación y monitoreo de las EES; tarea ardua y compleja, pero de extrema relevancia para evaluar las políticas relacionadas con la ESS, así como sus impactos en los respectivos territorios de acción.

Más allá de esta estructura de composición ecosistémica, vale enfatizar el papel fundamental de las EES y de la universidad en la coconstrucción de la política pública para la ESS. Además, se cree que mantener el liderazgo del ecosistema dependerá de la capacidad de convencimiento de sus actores de que vale la pena continuar evolucionando juntos, es decir, coevolucionando. En otros términos, la vitalidad colectiva (y no individual) del ecosistema es una condición para su propia sostenibilidad, mantenimiento y evolución. En lugar de centrarse únicamente en sus competencias, recursos y capacitaciones internas, los involucrados deben saber de las interdependencias entre los organismos del ecosistema y enfatizar las propiedades colectivas de las redes de EES.

De ahí deriva que otro elemento fundamental de la construcción ecosistémica es el grado de interconexión, de interdependencia que todos los componentes del sistema guardan entre sí, así como la necesidad de la construcción de un proceso que se debe permear por una perspectiva "bottom-up" y de transversalidad, posibilitando la coevolución hacia una "vitalidad colectiva" y con grados de interconectividad entre las partes.

En términos prácticos, ya hay ejemplos en algunas partes del mundo que parecen ser de interés, como los casos de Europa y Corea del Sur, presentados en este trabajo. En lo que concierne al caso brasileño, a pesar de las potencialidades y los avances en la ESS en Brasil, se percibe que este "sector" está marcado por determinadas fragilidades, así como las referidas a lo largo del trabajo. Dichas debilidades se sitúan fundamentalmente en: a) debilidades microeconómicas: condiciones del mercado (oferta y demanda de los productos y servicios), fijación de precios y de costos productivos, condiciones de comercialización, acceso a la tecnología, al capital de giro de las ESS, etc.; b) fragilidades macroeconómicas: condiciones más generales del funcionamiento de la economía y de la exclusión de determinados grupos de acceso al crédito en condiciones facilitadas; tasa de interés elevada; impactos del ajuste fiscal en la continuidad de programas, proyectos y acciones, etc., y c) políticas pú-

blicas de apoyo: la falta de acciones integradas y transversales (entre ministerios, secretarías, etc., en los ámbitos federal, estatal y municipal) que disminuyen los posibles avances en pro de los objetivos de generación de trabajo, empleo e ingresos y de la propia existencia de diversas experiencias. Esto también se debe a la falta de claridad en lo que concierne a la definición y mensuración del “sector”.

La existencia y el fortalecimiento del ecosistema emprendedor solidario son un aliado importante en el enfrentamiento de estas fragilidades intrínsecas a la ESS.

Como esta es una investigación basada en la revisión de la literatura y los estudios de casos, las conclusiones dependen de la bibliografía que se ha estudiado. Nuevos estudios de caso con resultados diferentes pueden afectar las conclusiones de este trabajo. Por otro lado, creemos que la bibliografía utilizada es lo suficientemente sólida y amplia como para mostrar la importancia que las políticas públicas deberían dar a la conformación de un ecosistema empresarial solidario para las EES.

**PALABRAS CLAVE:** Ecosistema emprendedor solidario; Economía Social y Solidaria, Empresas de economía social y solidaria, Coevolución.